



Enfoque dental

Management para dentistas

¿QUIERES DESPRENDERTE DEL ESTRÉS DIARIO QUE SUPONE GESTIONAR UNA CLÍNICA?

Imagina liberarte de la angustia de coordinar citas, tratamientos y nóminas, todo al mismo tiempo.

Hay un momento en la carrera de muchos dentistas en el que continuar al frente de la consulta deja de ser la única opción.

Y en ese punto, vender la clínica puede convertirse en una oportunidad para entrar en una nueva etapa, con más serenidad y proyectos diferentes en el horizonte.

El problema es que, cuando decides dar ese paso, surgen toneladas de dudas:

- ¿Cuál es el valor real de mi clínica?
- ¿Cómo encuentro un comprador serio que respete la calidad de mis servicios?
- ¿Cómo lograr que la transición no afecte a mis empleados y pacientes?
- ¿Temes que toda la burocracia legal y financiera sea una pesadilla interminable?

LOS DESAFÍOS AL VENDER TU CLÍNICA DENTAL

1. Valorar tu clínica con precisión

Un error de cálculo puede traducirse en perder dinero... o espantar a potenciales compradores.

2. Encontrar al comprador ideal

No basta con alguien que pague bien: debe compartir tu visión y respetar la calidad que te caracteriza.



Enfoque dental

Management para dentistas

3. Mantener una transición fluida

Dejar tu equipo y tus pacientes en manos equivocadas es lo que más preocupa a muchos dentistas.

Además, la parte legal y financiera puede resultar abrumadora.

4. Maximizar tu rentabilidad

Antes de poner en venta tu clínica, hay que detectar áreas de mejora y optimizarlas para elevar su valor de mercado.

NUESTRA PROPUESTA

En **Enfoque Dental** hemos acompañado a más de 150 clínicas en su transformación y venta, manejando cada uno de los puntos críticos para que tú solo tengas que preocuparte de una cosa: **decidir el futuro que quieres para ti.**

Fase 1: Firmar el Mandato de Venta

Formalizamos nuestra relación y nos comprometemos a gestionar todos los aspectos de la venta, dejando claro que este proceso es prioritario para ambos.

Fase 2: Recopilación de Información

Nos sumergimos en los datos financieros, operativos y de equipo para hacer una valoración exhaustiva y totalmente adaptada a tu clínica.

Fase 3: Determinación del Precio

Con un análisis pormenorizado, proponemos un precio objetivo y varias opciones de venta, siempre alineadas con tu visión. La decisión final, por supuesto, es tuya.

Fase 4: Búsqueda de Compradores

Nos activamos para localizar candidatos que encajen contigo no solo en lo económico, sino también en valores y proyección.



Enfoque dental

Management para dentistas

Nuestra amplia red de contactos y compradores potenciales marca la diferencia.

Fase 5: Presentación a los Compradores

Preparamos un dossier que muestra la verdadera fortaleza de tu clínica y la proyecta como una oportunidad atractiva. Así, maximizamos tus posibilidades de una negociación exitosa.

Fase 6: Negociación

Intermediamos entre tú y los interesados, enfocándonos en lograr las mejores condiciones económicas y un traspaso fluido.

Fase 7: Firma del Contrato de Compra-Venta

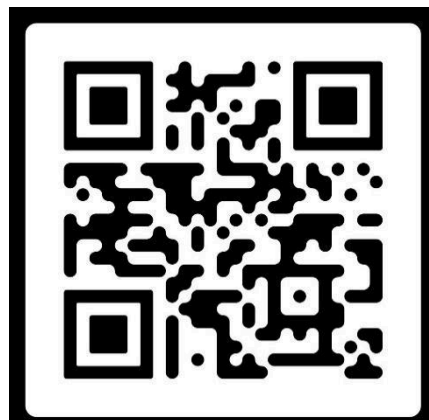
Coordinamos aspectos legales y fiscales para que la operación se cierre sin contratiempos, respetando el bienestar de tu equipo y de tus pacientes.

Historias Reales, Resultados Reales

Somos, de lejos, la consultora y agencia de marketing con mejor reputación del mercado.

¿Te pica la curiosidad por saber cuántas personas comparten esta visión?

Escanea el código y compruébalo por ti mismo en Google My Business.





Enfoque dental

Management para dentistas

Nuestras reseñas hablan alto y claro sobre cómo hemos transformado tantas clínicas dentales

...y la tuya podría ser la próxima

¿POR QUÉ CONFIAR EN ENFOQUE DENTAL?

- **Experiencia Contrastada:** Más de 150 clínicas asesoradas con éxito, incluso en transacciones complejas y de alto valor.
- **La Mejor Reputación del Mercado:** Nuestra trayectoria y las reseñas de nuestros clientes hablan por sí mismas.
- **Abordaje Integral:** Sumamos marketing, experiencia del paciente, recursos humanos y estrategia empresarial para elevar tu clínica al máximo.
- **Transición sin Pérdidas:** Garantizamos una transición fluida para mantener la calidad asistencial y proteger a tu equipo.

¿LISTO PARA DAR EL PRIMER PASO?

La venta de una clínica dental no tiene por qué ser un laberinto inacabable.

Con la planificación adecuada, este proceso puede convertirse en una oportunidad para cerrar con broche de oro una etapa de tu vida profesional... y abrir otra llena de posibilidades.

Contáctanos hoy mismo para una consulta gratuita y descubre cómo podemos ayudarte a convertir la venta de tu clínica dental en un éxito rotundo.

- **Teléfono:** 671 038 509
- **Correo:** info@enfoquedental.com
- **Web:** www.enfoquedental.com