



# Enfoque dental

*Management para dentistas*

## ¿INFRADIAGNOSTICAS E INFRATRATAS?

(y, por lo tanto, infra facturas)

Vamos a hablar claro.

Lo más común en muchas clínicas hoy no es la falta de formación, ni siquiera la falta de experiencia. Es algo más sutil y más peligroso: la ausencia de una figura que vea el conjunto. Un director clínico. Un verdadero diagnosticador.

Porque lo que pasa en demasiadas clínicas es esto: llega un paciente, se le hace una revisión básica, se detecta un problema... pero si no es de tu especialidad, le dices: "Vuelve dentro de dos semanas, que ese día está mi compañero y él lo verá".

¿Y qué ocurre muchas veces? Ese paciente no vuelve. O no vuelve con el mismo compromiso. O no acepta el tratamiento completo que necesitaba.

Ahí es donde se está perdiendo una parte muy valiosa de la rentabilidad de tu clínica. Y no solo de tu rentabilidad. También de tu impacto clínico.

Este diploma es para enseñarte —**en solo tres días**— a mirar al paciente como un todo, desde el primer minuto. Y convertir cada primera visita en una oportunidad de diagnóstico integral, de tratamiento completo y de fidelización real.

Porque hoy en día, en la época de la super especialización, debemos de especializarnos en ver más y mejor.



# Enfoque dental

## *Management para dentistas*

### ¿Qué es el Diploma Enfoque Dental Multidisciplinar?

Una formación intensiva, presencial, en Madrid.

Diseñada para ti y para tu equipo clínico. Para que aprendáis a diagnosticar como lo hacen las clínicas más avanzadas: con criterio, con profundidad y con visión global.

Lo que cambia después del diploma es cómo miras a cada paciente que entra por la puerta. Dejas de ver problemas sueltos. Empiezas a ver conexiones. Posibilidades. Riesgos. Prioridades. Y sobre todo: **empiezas a ver una historia clínica completa** que merece un plan completo.

### ¿Te has dado cuenta de lo que estás dejando fuera?

Tal vez no lo habías pensado así. Pero cada vez que un paciente se va sin saber que también tiene un problema periodontal, o una disfunción funcional, o una oportunidad estética desaprovechada... estás diagnosticando a medias.

Y cuando se diagnostica a medias, se trata a medias. Se factura a medias. Se impacta a medias.

Este diploma te da una estructura clara y organizada para evitar todo eso. No es teoría. Es protocolo. Es entrenamiento clínico. Es una nueva forma de abordar la primera visita que ya está multiplicando los resultados en muchas clínicas como la tuya.

### ¿Qué cambia tras hacerlo?

Lo primero que cambia es tu mirada. Empiezas a ver lo que antes pasabas por alto.



# Enfoque dental

## *Management para dentistas*

Lo segundo es la seguridad. Sabes cómo estructurar un diagnóstico completo, sin olvidar nada y sin depender de que “ese día venga el especialista”.

Y lo tercero es que los números también cambian: tratamientos más completos, presupuestos medios más altos (sí, en torno a 3.500 € en la primera visita), pacientes más satisfechos, más fidelización.

Y un equipo que trabaja alineado. Con roles claros. Con un diagnóstico compartido. Sin piezas sueltas ni pacientes que se pierden por el camino.

### ¿Y quién te lo enseña?

Los mejores. Literalmente. Referentes de cada especialidad que no vienen a contarte teoría. Vienen a mostrarte lo que ven. Lo que saben diagnosticar. Lo que tú también puedes integrar en tu día a día clínico:

- **Dra. Ana Boquete**, en Medicina Dental del Sueño. Para que entiendas cómo la respiración y el sistema estomatognático alteran —y explican— muchos diagnósticos.
- **Dr. Francisco Rodríguez Escudero**, en Periodoncia. Porque sin un periodonto sano no hay tratamiento que aguante.
- **Carlos Fernández Villares**, en Conservadora. Con un protocolo clínico para que las caries, hipersensibilidades y restauraciones se diagnostiquen con rigor.
- **Dra. Gabriela del Castillo**, en Ortodoncia. Para que no se te escapen disfunciones ni alteraciones estructurales.
- **Dr. Jesús Frieyro**, en Implantoprótesis. Cómo integrar función, estética y planificación quirúrgica desde el minuto uno.
- **Dr. Luis Jané**, en Estética. Para que aprendas a ver la sonrisa como un conjunto funcional y anatómico.



# Enfoque dental

*Management para dentistas*

## ¿Y qué te llevas?

Un protocolo de diagnóstico integral que puedes empezar a aplicar desde el lunes siguiente.

Una forma de mirar más completa, más rentable y más profesional.

Y algo más difícil de medir: la tranquilidad de saber que estás haciendo las cosas bien. Que tus diagnósticos son sólidos. Que tus presupuestos tienen lógica clínica. Y que tu paciente lo nota. Lo siente. Y te lo agradece.

## ¿Quién debería hacerlo?

Si eres odontólogo general y sientes que a veces estás improvisando en el diagnóstico, este diploma te dará estructura y confianza.

Si eres especialista, y te gustaría entender mejor cómo conectar tu trabajo con el de otros, aquí vas a aprender a colaborar desde el diagnóstico.

Y si eres propietario de clínica, y quieres que tu equipo diagnostique en conjunto, y no por departamentos estancos, entonces este es el programa que cambiará tu clínica desde dentro.

## Historias Reales, Resultados Reales

Somos, de lejos, la consultora y agencia de marketing con mejor reputación del mercado.

¿Te pica la curiosidad por saber cuántas personas comparten esta visión?



# Enfoque dental

*Management para dentistas*

Escanea el código y compruébalo por ti mismo en Google My Business.



Nuestras reseñas hablan alto y claro sobre cómo hemos transformado tantas clínicas dentales  
...y la tuya podría ser la próxima.

## **¿Estás listo para dar el salto?**

Este diploma no es una formación más. Es un punto de inflexión. Una forma nueva de pensar, de diagnosticar y de liderar la clínica desde la primera visita.

Si quieres dejar de pasar diagnósticos por alto, dejar de perder pacientes entre especialidades, y empezar a construir tratamientos realmente completos... entonces nos vemos en septiembre.

Y si no, si prefieres seguir como hasta ahora, dejando decisiones para “cuando venga el otro especialista”, este no es tu programa.

Tú decides.



**Enfoque dental**  
*Management para dentistas*

### **Reserva tu Plaza**

- **Teléfono:** 671 038 509
- **Correo:** [info@enfoquedental.com](mailto:info@enfoquedental.com)
- **Web:** [www.enfoquedental.com](http://www.enfoquedental.com)